



### Мало стимулов и информации

- •Строительная отрасль отличается консервативностью и низкой восприимчивостью к инновациям
- •Мало прорывных технологий.
- •Новые технологии трудно внедрять поскольку нет ни оборудования ни кадров.
- •Конечный потребитель плохо информирован и не может самостоятельно потреблять многие из новых технологий.
- •У участников рынка нет достаточной мотивации внедрять в сложившуюся схему работы новые технологии и материалы. Быть первопроходцем не всегда выгодно
- •Новые технологии не прошли проверку временем и их использование сопряжено с рисками. Часть потребителей не доверяет новшествам в строительстве.





### Какие из «новых» технологий прижились на рынке за последние десятилетия?





### Какие из «новых» технологий прижились на рынке за последние десятилетия?



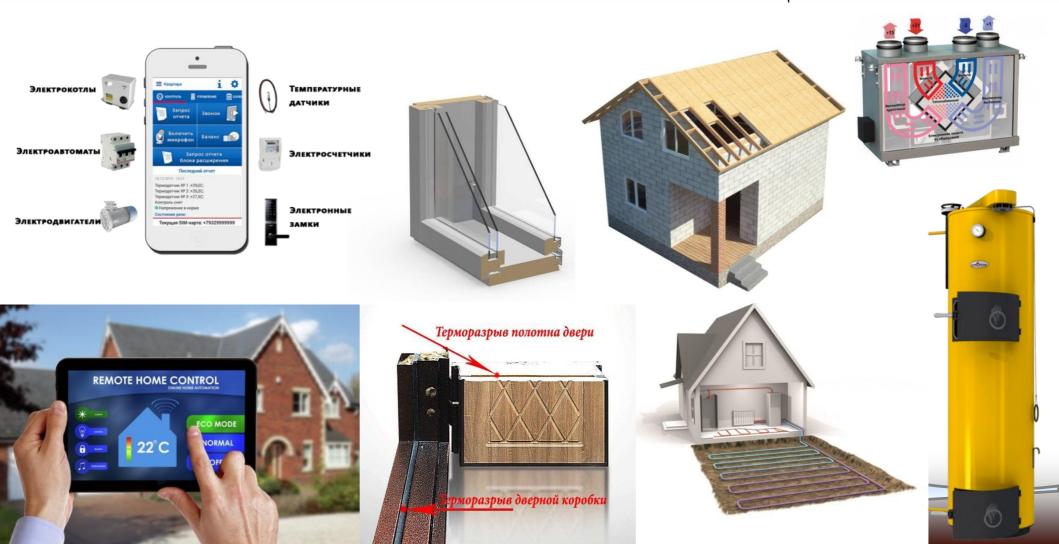


#### Технологии с большим потенциалом





#### Технологии с большим потенциалом





#### Перспективные технологии

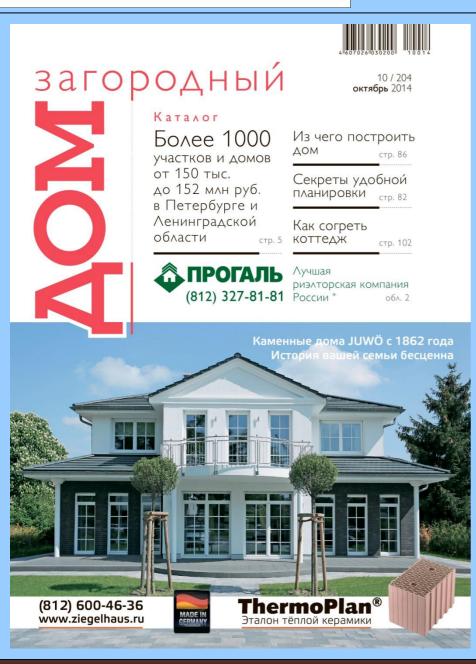








# Загородный купить Построить жить www.zdspb.ru



### Спасибо за внимание

Игорь Волков
Главный редактор
Журнал «Загородный ДОМ»
volkov@zdspb.ru